



Formación de Instructores

DIRIGIDO A:

Gerentes, instructores, y personas que ya tienen experiencia en la formación profesional y desean incrementar su capacidad para transmitir conocimientos, desarrollar competencias y cambiar actitudes de sus oyentes de acuerdo a sus necesidades.



CAPACITema
EN LÍNE@

OBJETIVO:

- Podrá estructurar e impartir un curso, seminario o instruir en cualquier tema que su actividad profesional lo requiera utilizando la capacidad consciente e inconsciente de sus oyentes para aprender.
- Aprenderá técnicas para controlar su estado emocional e influir en el de sus oyentes para crear una atmósfera óptima para el aprendizaje.
- Incrementará sustancialmente su capacidad para desarrollar competencias en sus alumnos en menos tiempo.
- Podrá desarrollar seminarios en diferentes ambientes, tales como un aula, apoyado por sistemas de telecomunicación o enfrentado, retos en el exterior.
- Será capaz de desarrollar competencias y también de influir poderosamente en las actitudes de sus alumnos razón por la cual los conocimientos se aplicarán con más éxito en la vida real.



INSTRUCTOR:

Ing. Semei Adonay
Castillo Peniche

COSTO:

\$3,000 Pesos
+ IVA por persona

INCLUYE:

Material didáctico
y constancia de
participación.
(No incluye norma).

HORARIO:

09:00 a 13:30 h.
con un receso
de 30 minutos.

DURACIÓN:

16 horas
Divididas en
4 sesiones de 4 horas.

GENERALES:

- Todos nuestros asociados tienen 15% de descuento.
- El envío de la ficha de pre-registro y comprobante de pago son requisitos indispensables para obtener su clave de confirmación y participar en el curso.
- Consulte en www.ema.org.mx las políticas de pago e inscripciones a cursos.

PROGRAMA GENERAL

1. La revolución de las tendencias en la instrucción.

- Andragogía (Cómo aprenden los adultos)

2. Los fundamentos de la revolución:

- Pensamiento Sistémico y Neurolingüística
- Inteligencia Emocional y Sistema nervioso
- Estilos de aprendizaje

3. Técnicas avanzadas de presentación:

- Uso avanzado del lenguaje no verbal y verbal
- Estructuras de lenguaje para la persuasión y cambio de actitudes
- Canales de percepción y cenestesia
- Método socrático

4. Cerebro Mente e Innovación:

- Constructivismo de Jean Piaget
- Construccionismo de Seymour Papert
- Modelo del Flow Mihaly Csikszentmihaly
- Modelo Sólo Úsame, Conexión entre Cerebro y Manos Semei Castillo
- Modelo de Experiencias de Aprendizaje Semei Castillo

5. Dinámicas para el desarrollo de actitudes:

- Reto y aventura
- Juegos y simulaciones
- Representaciones, Visualización y Metáforas

6. Pensamiento Crítico:

- Visual Thinking
- Desing Thinking
- Lego Serious Play

7. Técnicas de reforzamiento y evaluación:

- Método de casos y simulación
- Presentación de Curso