



# Formación de Instructores

## DIRIGIDO A:

Gerentes, instructores, y personas que ya tienen experiencia en la formación profesional y desean incrementar su capacidad para transmitir conocimientos, desarrollar competencias y cambiar actitudes de sus oyentes de acuerdo a sus necesidades.



CAPACITema  
EN LÍNE@

## OBJETIVO:

- Podrá estructurar e impartir un curso, seminario o instruir en cualquier tema que su actividad profesional lo requiera utilizando la capacidad consciente e inconsciente de sus oyentes para aprender.
- Aprenderá técnicas para controlar su estado emocional e influir en el de sus oyentes para crear una atmósfera óptima para el aprendizaje.
- Incrementará sustancialmente su capacidad para desarrollar competencias en sus alumnos en menos tiempo.
- Podrá desarrollar seminarios en diferentes ambientes, tales como un aula, apoyado por sistemas de telecomunicación o enfrentado, retos en el exterior.
- Será capaz de desarrollar competencias y también de influir poderosamente en las actitudes de sus alumnos razón por la cual los conocimientos se aplicarán con más éxito en la vida real.



#### INSTRUCTOR:

Ing. Semei Adonay  
Castillo Peniche

#### COSTO:

**\$3,000 Pesos**  
+ IVA por persona

#### INCLUYE:

Material didáctico  
y constancia de  
participación.  
(No incluye norma).

#### HORARIO:

**09:00 a 13:30 h.**  
con un receso  
de 30 minutos.

#### DURACIÓN:

**16 horas**  
Divididas en  
4 sesiones de 4 horas.

#### GENERALES:

- Todos nuestros asociados tienen 15% de descuento.
- El envío de la ficha de pre-registro y comprobante de pago son requisitos indispensables para obtener su clave de confirmación y participar en el curso.
- Consulte en [www.ema.org.mx](http://www.ema.org.mx) las políticas de pago e inscripciones a cursos.

## PROGRAMA GENERAL

### 1. La revolución de las tendencias en la instrucción.

- Andragogía (Cómo aprenden los adultos)

### 2. Los fundamentos de la revolución:

- Pensamiento Sistémico y Neurolingüística
- Inteligencia Emocional y Sistema nervioso
- Estilos de aprendizaje

### 3. Técnicas avanzadas de presentación:

- Uso avanzado del lenguaje no verbal y verbal
- Estructuras de lenguaje para la persuasión y cambio de actitudes
- Canales de percepción y cenestesia
- Método socrático

### 4. Cerebro Mente e Innovación:

- Constructivismo de Jean Piaget
- Construccionismo de Seymour Papert
- Modelo del Flow Mihaly Csikszentmihaly
- Modelo Sólo Úsame, Conexión entre Cerebro y Manos Semei Castillo
- Modelo de Experiencias de Aprendizaje Semei Castillo

### 5. Dinámicas para el desarrollo de actitudes:

- Reto y aventura
- Juegos y simulaciones
- Representaciones, Visualización y Metáforas

### 6. Pensamiento Crítico:

- Visual Thinking
- Desing Thinking
- Lego Serious Play

### 7. Técnicas de reforzamiento y evaluación:

- Método de casos y simulación
- Presentación de Curso